

Notre mission, Votre Profit



Grâce aux bourses de contacts **b2fair**, le networking entre hommes d'affaires n'a jamais été aussi facile.

Nous accompagnons les entreprises sur les marchés internationaux et leur garantissons un service d'assistance / conseil professionnel :

- consultation individuelle entièrement adaptée à vos exigences personnelles ;
- informations précieuses concernant les contacts potentiels déjà avant le salon ;
- organisation de vos rendez-vous d'affaires individuels correspondant à vos besoins et souhaits spécifiques ;
- conditions-cadres optimales pour :
 - générer de nouveaux contacts d'affaires hautement qualifiés
 - avoir jusqu'à 12 rendez-vous d'affaires par jour
 - favoriser de nouveaux partenaires d'affaires pour aboutir à des partenariats de coopération potentiels
 - assurer un transfert des connaissances réussi tant au niveau international qu'interrégional.

b2fair - un réseau puissant

En collaboration avec le réseau de soutien aux entreprises « Enterprise Europe Network » de la Commission européenne et de nombreuses autres organisations professionnelles défendant les intérêts économiques des PME au quotidien en Europe et au-delà, nous organisons annuellement de nombreuses bourses de contacts **b2fair**.

Bien ancrés dans les marchés internationaux, les présents salons professionnels et rencontres de clusters font partie intégrante de notre programme d'action annuel :

- AMB, GLOBAL CONNECT & R+T à Stuttgart, Allemagne
- CONTACT – Forum de l'Entreprise à Luxembourg
- ELMIA Subcontractor à Jönköping, Suède
- HANNOVER MESSE à Hanovre, Allemagne
- LFE / BICT – Business • International • Cooperation • Trade à Liège, Belgique
- MSV & WOODTEC à Brno, République Tchèque
- ÖKOINDUSTRIA à Budapest, Hongrie
- POLEKO à Poznan, Pologne
- Diverses rencontres de clusters (come2graz, ...)
- et de nombreux congrès (Conférence européenne sur la Charte des PME, Congrès EUROCHAMBRES, ...).

Votre accès direct dans les affaires internationales

b2fair Management Board

**Chambre de Commerce
du Grand-Duché de Luxembourg**
Mme Sabrina SAGRAMOLA
E-mail: sabrina.sagramola@cc.lu

**Chambre des Métiers de la Région de Stuttgart
Handwerk International Baden-Württemberg**
M. Jürgen SCHÄFER
E-mail: js@handwerk-international.de

Vos points de contact **b2fair personnels se tiennent à votre disposition pour tout renseignement complémentaire.**

• **Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg
Enterprise Europe Network-Luxembourg**
7, rue Alcide de Gasperi
L - 2981 Luxembourg
Tél.: +352 42 39 39 371 / 377
Fax: +352 43 83 26
E-mail: b2fair@cc.lu

Personnes de contact: M. Niels DICKENS / Mme Sabrina AKSIL

• **Handwerk International Baden-Württemberg
Enterprise Europe Network Baden-Württemberg**
Heilbronner Str. 43
D - 70191 Stuttgart
Tél.: +49 711 1657 - 213 / 525
Fax: +49 711 1657 - 827
E-mail: info@handwerk-international.de

**Personnes de contact: Mme Sandra STEGMEIER
M. Michael RÖSSLER**

• **Bureau **b2fair** Berlin**
B.P. 14 15 49
D - 10149 Berlin
Tél.: +49 160 90 58 75 99
E-mail: office@b2fair.com

Personne de contact: Mme Katrin RUH



International **Business** Cooperation



International **Cluster** Cooperation

b2fair



Global Business **4** success

Les bourses de coopération sur les foires internationales: une multitude d'avantages pour assurer votre succès sur les marchés étrangers :

- Portefeuille de nouveaux partenaires, clients et fournisseurs
- Dialogues d'affaires fructueux en un minimum de temps et d'argent
- Contacts qualifiés avec des résultats impressionnants
- Echanges d'expériences efficaces





before

b2fair: un concept original *sur la route du succès*

Dans un contexte de globalisation et de compétition accrue sur les marchés, il est dans l'intérêt des entreprises de participer à des échanges d'affaires internationaux et de veiller à augmenter leurs parts de marché. Les foires et salons professionnels ainsi que les bourses de contacts constituent ainsi un excellent outil afin de trouver des partenaires potentiels sur les marchés étrangers.

Les bourses de contacts **b2fair** sont des plates-formes de coopération professionnelles, qui ont pour but de permettre aux entreprises d'accéder à de nouveaux marchés d'échelle ainsi que d'établir des relations d'affaires durables, et ceci par le biais de contacts de qualité et sur mesure soigneusement arrangés au préalable.

En tant que marque déposée à l'échelle internationale, le concept **b2fair** combine les atouts de ces deux formes de développement de marché, offrant ainsi aux entreprises participantes la possibilité de profiter pleinement de ces deux instruments pour exploiter des nouvelles opportunités de marché, trouver des partenaires de coopération potentiels et échanger des expériences professionnelles à l'échelle interrégionale / internationale.

A la quête du *partenaire d'affaire idéal*

AVANT: Bien avant la bourse de contacts, votre participation au **b2fair** attirera toute l'attention avant même que les rendez-vous d'affaires n'aient commencé.

- **Check Comex:** Business scan afin d'évaluer et de vérifier la capacité de votre entreprise à accéder aux marchés internationaux;
- **Analyse en amont:** étudiez soigneusement le contenu de votre profil de coopération en vue de trouver les bons partenaires d'affaires;
- **Planification minutieuse de vos rendez-vous d'affaires personnalisés:** introduisez votre profil d'entreprise et vos souhaits de rendez-vous dans le catalogue en ligne;
- **Rendez-vous d'affaires arrangés en toute simplicité:** sélectionnez vos partenaires de contact intéressants à partir du catalogue en ligne et réservez vos rendez-vous d'affaires individuels d'un simple clic.



during



PENDANT: Durant la bourse de contacts, votre participation devient le point central !

A partir de vos souhaits de rencontres réservés en ligne, nous prenons en charge la coordination de **votre planning de rendez-vous individuel** lors d'une bourse de contacts **b2fair**. La mise à jour quotidienne de votre agenda permet l'organisation de rencontres additionnelles à court terme. Grâce à un planning de rendez-vous d'affaires soigneusement élaboré au préalable, **b2fair** vous garantit l'efficacité de vos rendez-vous. Votre présence se retrouve ainsi optimisée aux bourses de contacts ou aux rencontres de clusters.

Comprendre et être compris: Savoir répondre précisément aux attentes de vos interlocuteurs est la clé de la réussite lors d'une rencontre de coopération. A cet effet, les participants au **b2fair** peuvent disposer d'un service d'interprétation en cas de besoin.

Un service à tout moment à votre écoute: L'équipe **b2fair** se tient à votre entière disposition pour vous fournir toute information complémentaire et l'assistance dont vous aurez besoin tout au long de l'événement de matchmaking.



after

APRÈS: Après l'événement de matchmaking, couronnez votre participation avec succès.

Service de suivi: même après l'événement, le catalogue **b2fair** en ligne restera accessible via le site web pour que vous puissiez continuer à établir des contacts d'affaires par après.

Profitez à tout moment du réseau des partenaires **b2fair** représenté par des organisations professionnelles de soutien dans plus de 40 pays différents:

- actions de coaching et modules de formation vous soutenant dans la réalisation et la concrétisation de vos relations d'affaires internationales;
- médiation de contacts d'affaires supplémentaires par l'utilisation de notre base de données virtuelle en ligne (www.b2fair24.com);
- transmission d'informations utiles sur nos événements **b2fair** futurs.



Participants, frais *et prestations*

Visiteurs... profitez de la possibilité d'arranger et de conduire des rendez-vous d'affaires supplémentaires avec d'autres visiteurs et exposants dans la zone de matchmaking **b2fair**.

Exposants... profitez d'un double avantage en recevant vos interlocuteurs directement sur votre propre stand d'exposition.

Un grand service à petit prix : Les frais de participation aux plates-formes de rencontres **b2fair** varient d'un événement à l'autre et dépendent de l'organisateur de la bourse de contacts. En général, en tant que visiteur ou exposant, votre droit d'inscription s'éleva à un prix forfaitaire variant entre 100,00 € et 250,00 € (HTVA).

Un service « tout compris » à la carte : notre vaste gamme de services simplifie considérablement votre participation aux bourses de coopération internationales **b2fair**: réservation d'hôtel, transfert en bus, service d'interprétation, service de restauration, événements de networking, soirées, ...

A chaque événement, l'équipe **b2fair** met à votre disposition un contingent limité de chambres d'hôtel. Le déplacement peut être organisé directement par les participants ou encore grâce à l'assistance offerte par les organisations partenaires locales / nationales.