

Unser Auftrag *Ihr Gewinn*



Die **b2fair** Kooperationsbörsen machen Business Networking um vieles einfacher ...

Wir begleiten Unternehmen auf internationalen Märkten und garantieren eine professionelle Unterstützung:

- Individuelle Beratung ganz nach Ihren persönlichen Bedürfnissen
- Wertvolle Auskünfte über potentielle Kontakte bereits vor der Messe
- Zusammenstellung individueller Geschäftstreffen mit Ihren Wunschpartnern
- Optimale Rahmenbedingungen für:
 - neue qualifizierte Geschäftskontakte
 - bis zu 12 Treffen täglich
 - das Generieren neuer Kooperationspartner
 - einen gelungenen Wissenstransfer auf internationaler Ebene.

b2fair - ein starkes Netzwerk

Gemeinsam mit dem Unternehmernetzwerk "Enterprise Europe Network" der Europäischen Kommission und zahlreichen anderen Wirtschaftsförderorganisationen in Europa und darüber hinaus organisieren wir jährlich zahlreiche **b2fair** Kooperationsbörsen.

Etabliert im internationalen Markt stehen u. a. folgende Messen und Branchentreffen fest bei uns im Terminkalender:

- AMB, GLOBAL CONNECT & R+T in Stuttgart, Deutschland
- CONTACT – Unternehmerforum in Luxemburg
- ELMIA Subcontractor in Jönköping, Schweden
- HANNOVER MESSE in Hannover, Deutschland
- LFE / BICT – Business • International • Cooperation • Trade in Lüttich, Belgien
- MSV & WOODTEC in Brünn, Tschechische Republik
- ÖKOINDUSTRIA in Budapest, Ungarn
- POLEKO in Posen, Polen
- diverse Branchentreffen (come2graz, ...)
- und zahlreiche Kongresse (Europäische Charta-Konferenz für KMUs, EUROCHAMBRES Kongress, ...).

Ihr direkter Draht *zum internationalen Business*

b2fair Management Board

**Handelskammer
des Großherzogtums Luxemburg**
Sabrina SAGRAMOLA
E-Mail: sabrina.sagramola@cc.lu

**Handwerkskammer Region Stuttgart
Handwerk International Baden-Württemberg**
Jürgen SCHÄFER
E-Mail: js@handwerk-international.de

Für alle weiteren Informationen stehen Ihnen Ihre persönlichen Ansprechpartner bei b2fair zur Verfügung.

• **Handelskammer des Großherzogtums Luxemburg
Enterprise Europe Network-Luxemburg**
7, rue Alcide de Gasperi
L - 2981 Luxemburg
Telefon: +352 42 39 39 371 / 377
Telefax: +352 43 83 26
E-Mail: b2fair@cc.lu
Kontakt: Niels DICKENS / Sabrina AKSIL

• **Handwerk International Baden-Württemberg
Enterprise Europe Network Baden-Württemberg**
Heilbronner Str. 43
D - 70191 Stuttgart
Telefon: +49 711 1657 - 213 / 525
Telefax: +49 711 1657 - 827
E-Mail: info@handwerk-international.de
Kontakt: Sandra STEGMEIER / Michael RÖSSLER

• **Projektbüro Berlin**
Postfach 14 15 49
D - 10149 Berlin
Telefon: +49 160 90 58 75 99
E-Mail: office@b2fair.com
Kontakt: Katrin RUH



www.b2fair.com



International **Business** Cooperation



International **Cluster** Cooperation

b2fair



Global Business **4** *success*

Kooperationsbörsen auf internationalen Messen mit vielfachem Nutzen für Sie:

- Neue Partner, Kunden und Lieferanten
- Geringer zeitlicher und finanzieller Aufwand
- Qualifizierte Kontakte mit hohem Ergebnis
- Effektiver Erfahrungsaustausch





before



during



after

Ein originelles Konzept auf Erfolgskurs

Im Kontext der Globalisierung und der zunehmenden Marktkonkurrenz liegt es im Interesse kleiner und mittlerer Unternehmen, am internationalen Austausch teil zu nehmen und somit ihren Marktanteil zu erweitern. Professionelle Messen und Branchentreffen sowie auch Kooperationsbörsen bieten ein ideales Instrument für die Suche nach potentiellen Geschäftspartnern auf ausländischen Märkten.

Die **b2fair** Kooperationsbörsen sind professionelle Businessplattformen deren Ziel darin besteht, neue und nachhaltige Geschäftsbeziehungen durch maßgeschneiderte und qualitativ hochwertige, sorgfältig im Vorfeld vorbereitete Geschäftskontakte zu etablieren.

Als international geschützte Marke verbindet das **b2fair** Konzept mehrere Vorteile: so können teilnehmende Unternehmen neue Markt-möglichkeiten erkennen, potentielle Kooperationspartner finden und Geschäftserfahrungen auf internationalem Niveau austauschen.

Schritt für Schritt zum passenden Kontakt

Im Vorfeld des Kooperationstreffens:
Ihre Teilnahme an **b2fair** sorgt für Aufmerksamkeit

- **Prüfen** Sie mit uns Ihre Geschäftsidee sorgfältig, ob sie auf dem internationalen Markt langfristig bestehen kann.
- **Analysieren** Sie Ihre Kooperationswünsche in Hinsicht um potentielle Geschäftspartner zu finden.
- **Planen** Sie Ihre persönlichen Gesprächstermine durch Eintragen Ihres Firmenprofils und Ihrer Kooperationswünsche in den Online-Katalog.
- **Verabreden** leicht gemacht durch Auswahl interessanter Gesprächspartner und Buchung Ihrer Termine online per Mausclick.



Während des Kooperationstreffens:
Ihre Teilnahme steht im Mittelpunkt

Ihren **individuellen Zeitplan** stellen wir Ihnen aus Ihren Gesprächswünschen für die Kooperationsbörse zusammen. Eine tägliche Aktualisierung ermöglicht auch kurzfristig zusätzliche Gesprächswünsche. Durch die langfristige Vorbereitung erreichen Sie durch **b2fair** eine effiziente Terminplanung und einen optimierten Veranstaltungs- / Messeauftritt.

Verstehen. Und verstanden werden:

Auf die Gesprächspartner eingehen zu können, ist das „A“ und „O“ bei einem Kooperationstreffen. Als **b2fair** Teilnehmer steht Ihnen daher bei Bedarf ein Dolmetscher zur Verfügung.

Sie sind jederzeit herzlich willkommen:

Das **b2fair Team** am Messestand steht Ihnen während der gesamten Veranstaltung unterstützend zur Seite.



Nach dem Kooperationstreffen:
Ihre Teilnahme erfolgreich abschließen

Dranbleiben: Der **b2fair** Online-Katalog bleibt Ihnen auch nach der Veranstaltung im Internet zugänglich, so dass auch zu einem späteren Zeitpunkt Kontakte für Sie aufgebaut werden können.

Nutzen Sie jederzeit unser internationales Partnernetzwerk der aus über 40 Ländern stammenden nationalen Berater:

- Coaching und Trainingsmodule zur Realisierung Ihrer internationalen Geschäftsbeziehungen;
- Zusätzliche Businesskontakte durch die Nutzung unserer virtuellen Online-Datenbank (www.b2fair24.com);
- Rechtzeitige Informationen zu unseren nächsten **b2fair** Kooperationsbörsen.



Teilnehmer, Gebühren & Leistungen

Als Messebesucher... genießen Sie die Möglichkeit, auf dem **b2fair**-Stand Gespräche mit anderen Besuchern oder Messeausstellern zu buchen und zu führen.

Als Aussteller... profitieren Sie gleich doppelt. Empfangen Sie Ihre Gesprächspartner auf Ihrem eigenen Messestand.

Großer Service zum kleinen Preis
Die Teilnahmegebühren sind abhängig von der jeweiligen Veranstaltung. Sie bezahlen als Besucher oder Aussteller zwischen 100 EUR und 250 EUR (zzgl. MwSt).

Rundum Service à la Carte
Unser umfangreiches Serviceangebot macht Ihnen die Teilnahme an internationalen **b2fair** Kooperationsbörsen um vieles einfacher: Hotelbuchung, Bustransfer, Dolmetscherservice, Imbiss, Get-Together, ...

Bei jeder Veranstaltung stellt Ihnen **b2fair** ein limitiertes Hotelzimmerangebot zur Verfügung. An- und Abreise organisieren die Teilnehmer selbst bzw. in Zusammenarbeit mit den nationalen Partnern.