

# “La entrada de Podemos en el Gobierno genera incertidumbre”

**ENTREVISTA LUC FRIEDEN** Presidente de la Cámara de Comercio de Luxemburgo / El nuevo Ejecutivo de coalición suscita dudas entre los inversores, debido al incumplimiento del déficit y a los cambios regulatorios.

Pablo Cerezal. Madrid

España se encuentra en una encrucijada, marcada por el primer Gobierno de coalición de esta etapa democrática, ya que todavía no se conoce ni el alcance de muchas de sus propuestas ni si éstas irán más en la línea del PSOE o de Podemos. Y, aunque Pedro Sánchez y su Ejecutivo insisten en que los inversores y agentes económicos miran “con optimismo” a la coalición, éste no es el caso, por ejemplo, del presidente de la Cámara de Comercio de Luxemburgo, Luc Frieden (Esch-sur-Alzette, 1963), que advierte de que “la entrada de Podemos en el Gobierno genera incertidumbre”. Frieden estuvo la semana pasada en España para participar en un encuentro con inversores, donde además habló sobre la situación de Europa tras el Brexit.

– ¿Qué impresión le da la coalición PSOE-Podemos?

Un nuevo Gobierno, especialmente si añade a partidos que no han estado antes en el poder, como Podemos, genera ciertas incógnitas e incertidumbres. Sin embargo, España es un miembro de pleno derecho de la Unión Europea, un marco que ningún partido político en ningún país tiene fuerza para cambiar. La UE está ahí para sostener y apoyar el desarrollo económico en todos sus miembros. Por eso, no habrá un gran impacto en el crecimiento. Y si hubiera grandes desviaciones en sus políticas, otros Estados miembros intervendrían como hicieron en el pasado en otros países.

– ¿Le preocupan las subidas de impuestos de las que habla el Gobierno? ¿O los cambios regulatorios?

Cualquier cambio en la regulación fiscal crea incertidumbres, la predictibilidad es clave para las decisiones económicas. Pero, al final, lo que más preocupa es la situación del déficit y la deuda, que deben estar en línea con las reglas europeas. España está dentro de la UE y eso requiere que España se comporte de acuerdo con las reglas.

– ¿Y cree que Bruselas tiene la capacidad de amarrar el déficit español? Este último año no lo ha conseguido, y algo similar ha sucedido en otros países.



El presidente de la Cámara de Comercio de Luxemburgo, Luc Frieden.

En Europa tenemos un procedimiento muy claro para monitorear las finanzas públicas de todos los miembros de la eurozona, y España no es una excepción. Si tenemos una moneda común, hay que cumplir con unas normas, no se trata de un país aislado. La pertenencia de España a la UE le ha ayudado, también durante la crisis, así que España será vigilada muy estrechamente, como el resto de países. Bruselas no permitirá grandes desviaciones.

– Ha venido a España a hablar sobre la Europa que se queda después del Brexit, ¿cree que once meses son suficientes para resolver el tratado comercial?

Es imposible negociar un acuerdo comercial en once meses, así que espero que haya un acuerdo para extender el periodo de transición. Hay que discutir sobre muchas áreas: servicios, mercancías, pesca... Y todo eso lleva tiempo, menos de un año no es suficiente como para llevar a cabo un acuerdo de libre comercio que comprenda estos sectores con el Reino Unido.

– ¿Siguen habiendo riesgos en el Brexit?

El riesgo principal es para Reino Unido. No veo un gran impacto para España o para Europa en general, pero las

Es imposible negociar un acuerdo comercial con Reino Unido en once meses, espero que haya una prórroga”

Países como Luxemburgo, más favorables a los negocios, marcan el camino al resto de la Unión Europea”

incertidumbres nunca son buenas. La negociación que empieza ahora creará algo de incertidumbre, pero no tendrá un gran impacto en la economía europea. La clara mayoría del Partido Conservador asegurará que las negociaciones no lleven mucho tiempo. Pero, por otro lado, a menudo subestimamos el hecho de que en Europa hay 27 Estados miembros y eso aumenta el tiempo, incluso aunque los 27 estén unidos. La negociación por el acuerdo de libre comercio será compleja.

– ¿Dónde aparecerán los principales problemas?

Todo se tiene que volver a discutir, porque Reino Unido ya no tendrá libre acceso al mercado único, a la unión aduanera. Así que la completa cooperación en bienes y servicios entre Reino Unido y la Unión Europea tendrá que

discutirse. Obviamente al principio seguirá habiendo las mismas reglas, pero cuanto más divergentes sean las regulaciones, más distante será la relación con la Unión Europea. Y esta es una decisión que los británicos tienen que tomar.

– ¿Cree que el Brexit y el aumento del euroescepticismo puede frenar la construcción europea?

No, porque la mayoría de los partidos en los parlamentos europeos son proeuropeos y la mayoría de los gobiernos también. El proceso de integración europea continuará. El freno no se debe al euroescepticismo, sino a que se trata de asuntos muy complicados en los que los grandes partidos y grandes países tienen posiciones distintas. Pero al final si la UE quiere ser relevante, si queremos tener un crecimiento fuerte, necesitamos una política de integración económica, y también en materia de seguridad, clima o energía, que están muy relacionados.

– Hablando de integración, ¿cómo ve la presión de Bruselas contra la fiscalidad de Luxemburgo?

Luxemburgo no es un paraíso fiscal, porque sigue las reglas sobre fiscalidad internacional establecidas por la

Si hubiera grandes desviaciones en las políticas económicas, el resto de los Estados miembros intervendría”

Cualquier cambio en la regulación fiscal crea incertidumbres, la predictibilidad es clave para estas decisiones”

OCDE y la UE, y ambas han dicho que las leyes están dentro de las reglas internacionales. Es una legislación favorable a los negocios y al mismo tiempo está en línea con ciertos principios generales. Europa no ha pedido al país que armonice sus impuestos, sino que respete las normas para una fiscalidad justa, y eso Luxemburgo lo acepta.

– ¿Cree que una armonización fiscal puede minar la competitividad de países como Luxemburgo, Holanda o Irlanda?

No, no es el propósito de los objetivos políticos europeos, tenemos un marco en el que las economías europeas pueden crecer y esos países muestran el camino hacia donde tenemos que ir para tener empresas competitivas y, así, competir a escala internacional. Es bueno tener algunos países con un entorno más favorable a los negocios, porque muestran al resto lo que tienen que hacer para generar crecimiento. Los países que menciona no son criticados por eso por la UE, sino animados, para asegurar que podemos generar crecimiento y empleo en Europa. Esto es lo más importante, necesitamos una Europa que sea económicamente competitiva para generar un crecimiento sostenible en el largo plazo.

– ¿Seguiría siendo competitivo Luxemburgo sin la palanca fiscal?

Las compañías eligen Luxemburgo por el ecosistema económico que se ha desarrollado en los últimos 20 años. La fiscalidad es parte de este marco económico por el que las empresas nos eligen, pero cualquier otro país puede imitarlo. El modelo de Luxemburgo no es quitar riqueza de otros países, sino crear un *hub* para las actividades transfronterizas.

## Gestha: El Ejecutivo seguirá a la OCDE en la ‘tasa Google’

Expansión. Madrid

El sindicato de Técnicos del Ministerio de Hacienda (Gestha) cree que España no establecerá y aplicará unilateralmente una tasa a determinados servicios digitales, conocida también como *tasa Google*, sino que esperará a que se consensúe una solución en el seno de la OCDE. En caso contrario, si España decide fijarla de forma independiente, los técnicos de Hacienda advierten de que podría acarrear la imposición de nuevos aranceles de Estados Unidos a productos españoles, informa *Europa Press*.

Así lo considera el secretario general de Gestha, José María Mollinedo, después de que la vicepresidenta para Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, afirmase la semana pasada que España no renuncia a implantar el impuesto, a la espera de que la OCDE defina una “buena” propuesta en el ámbito internacional.

Mollinedo cree “posible” que la ministra empiece a trabajar en el proyecto legislativo, pero opina que su entrada en vigor se demorará hasta que se consensúe definitivamente una solución en el marco de la OCDE y en el G-20. Si el proyecto de Presupuestos entrase en vigor tras el verano, la tramitación parlamentaria de la tasa entraría en funcionamiento el próximo 1 de enero “en el mejor de los casos”. Molinero cree que podría coincidir con la culminación de la propuesta de la OCDE.

### Represalias de EEUU

“No creo que España la aplique unilateralmente si no va respaldada de otros apoyos de la UE. Si va en coordinación con otros Estados miembros serán más fuertes y sólidos para poder abordarlo”. “En el hipotético caso de que el Gobierno de coalición decida finalmente aprobar la tasa de forma unilateral, podría suponer la imposición de nuevos aranceles a productos españoles por parte de la Administración norteamericana”, avisa el secretario general de Gestha.

A su juicio, todo el proyecto normativo puede retrasarse hasta 2021, ya que la OCDE tiene voluntad de cumplir el programa de trabajo previsto, pero “falta impulso político” de los gobiernos.