



network

entreprise europe

Cycle de conférences « Fit4Business » :
**Acquérir les bons réflexes pour organiser en toute
sécurité vos démarches à l'international!**

*« Volet n° 1 – Comment bien maîtriser vos contacts de négociation,
de la phase de pourparlers à la rédaction des contrats ? »*

Organisateur:



Invitation

Date: 9 octobre 2013
de 09h30 à 14h30

Lieu: Chambre de Commerce



L'Europe à la portée de votre entreprise.

en collaboration avec:



INVITATION

Dans la continuité du cycle de conférences « FIT4Fairs » organisé en 2012, l'Enterprise Europe Network-Luxembourg auprès de la Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg a le plaisir de vous inviter à assister au lancement de son nouveau

Cycle de conférences « Fit4Business » : Acquérir les bons réflexes pour organiser en toute sécurité vos démarches à l'international!

« Volet n° 1 – Comment bien maîtriser vos contacts de négociation, de la phase de pourparlers à la rédaction des contrats ? »

qui aura lieu **le mercredi 9 octobre 2013 de 9h30 à 14h30**
à la Chambre de Commerce.

Afin de vous permettre de faire aboutir vos contacts de négociation, l'objectif de cette conférence vise à **appréhender les fondamentaux** en amont des contrats de partenariats internationaux : comprendre l'environnement culturel et juridique de vos contacts d'affaires, s'interroger sur les raisons d'être d'un partenariat et en parcourir les étapes essentielles, pour faire de votre futur partenariat, un succès.

Concrètement, dans le cadre de **3 workshops distincts, menés en parallèle**, des experts examineront avec vous

- les plateformes de contact et les formes stratégiques de partenariats ou d'alliances existants vers lesquels vous orienter, dans le cadre de la recherche de partenaires commerciaux et technologiques (*workshop n°1*);
- les risques juridiques inhérents à la négociation, et de manière spécifique lors de la conclusion des accords préliminaires (*workshop n°2*);
- les clauses essentielles des futurs contrats de partenariats internationaux (*workshop n°3*).

A l'occasion des **prochains volets de ce cycle**, une attention particulière sera accordée à l'examen plus approfondi des **principaux contrats - types de partenariats** (contrat de vente, contrat de franchise, joint-venture etc...) ainsi qu'aux garanties financières et à la sécurisation de votre environnement permettant d'assurer la mise en place et la gestion de contrats d'affaires durables.

Programme

08h45 - 09h30

Accueil des Participants - Café & Viennoiseries

Séance inaugurale

09h30 - 09h40

Mot de Bienvenu

M. Pierre Gramegna, Directeur général de la Chambre de Commerce du Grand-Duché de Luxembourg

09h40 - 09h55

Allocution d'Ouverture

S.E.Mme Sasha Baillie, Ambassadeur, Directeur des Relations économiques internationales, Ministère des Affaires Etrangères

Bien comprendre le cadre général de vos contacts d'affaires : les fondamentaux

09h55 - 10h20

Comment gérer l'environnement économique et culturel ainsi que les pratiques d'affaires de vos partenaires pour faire aboutir les négociations ?

Mme Jeanne Boden, PhD, Managing Director, China Conduct bvba, Belgique

10h20 - 10h45

Comment décrypter l'environnement juridique de vos partenaires d'affaires : Les grands principes des traditions juridiques !

M^e Elisabeth Relave - Svensden, Grumberg & Partners, Luxembourg

10h45 - 11h10

Comment consolider les accords oraux pris pendant une foire ou un salon professionnel?

M^e Véronique De Meester, Etude De Meester, Luxembourg

11h10 - 11h25

Témoignage(s) d'entreprise(s)

11h25 - 11h30

Mot de Clôture

Mme Sabrina Sagamola, Gérant de l'Enterprise Europe Network-Luxembourg, Responsable des Affaires Européennes, Chambre de Commerce,

11h30 - 11h45

Pause - Café

Ateliers de travail (en parallèle)

11h45 - 13h00

- **Workshop N°1: « Les partenariats stratégiques inter-entreprises »**

La recherche de partenaires commerciaux : quelles plateformes à votre disposition pour accéder aux marchés étrangers?

M. Niels Dickens, Gérant adjoint de l'EEN, Chambre de Commerce

Vers quelles formes de partenariats s'orienter ?

M. Arnaud Duban, Head of SME Support Services & Technology Transfer, Enterprise Europe Network-Luxembourg, Luxinnovation GIE

Débat / Echange avec les participants

Modération : *Mme Sabrina Aksil, Attachée - Chargée de Projets EEN, Chambre de Commerce*

- **Workshop N°2: « La négociation des accords préliminaires »**

Les enjeux juridiques des pourparlers : comparaison pratique entre pays de Common Law et pays de droit civil / Etude de cas

Me Elisabeth Relave - Svensden, Grumberg & Partners, Luxembourg

Débat / Echange avec les participants

Modération : *Mme Joëlle Benguigui, Attachée - Chargée de Projets EEN, Chambre de Commerce*

- **Workshop N°3: « La négociation des accords de partenariats d'affaires internationaux »**

Les clauses essentielles, les points - clefs à garder en mémoire !

Me Véronique De Meester & Me Sylvain Elias, Etude De Meester, Luxembourg

Débat / Echange avec les participants

Modération : *Mme Sabrina Sagamola, Gérant de l'EEN, Chambre de Commerce*

13h00 - 14h30

Sandwich-Lunch offert par la Chambre de Commerce

Informations pratiques

Inscriptions:

La participation à cette manifestation est **gratuite**.

Date limite des inscriptions : 8 octobre 2013 à 15h00

Tout désistement non communiqué par écrit 24 heures minimum avant le jour de la conférence donnera lieu à des frais d'annulation et de dossier à hauteur de 25,00 EUR par participant.

Pour de plus amples renseignements concernant le déroulement pratique de la manifestation, l'équipe de l'Enterprise Europe Network-Luxembourg de la Chambre de Commerce se tient à votre entière disposition:

Tél.: +352 42 39 39 – 333 • Fax: +352 43 83 26 • E-mail: een@cc.lu

Personnes de contact : Mmes Sabrina Aksil / Joëlle Benguigui

Stationnement:

Le parking souterrain de la Chambre de Commerce (entrée par la rue Alcide de Gasperi) est à la disposition des participants.

